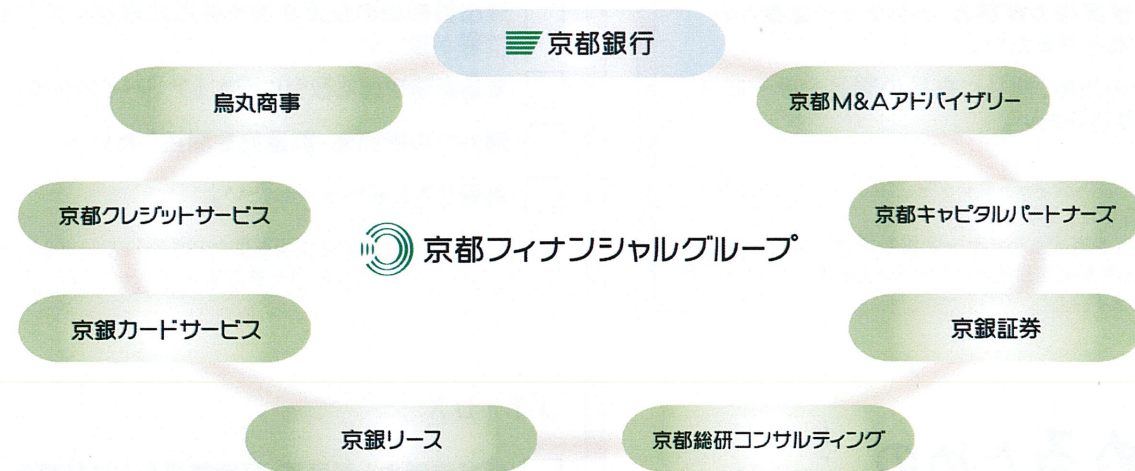


## 地域の成長を牽引し、ともに未来を創造する 総合ソリューション企業



### 京銀リース

お客さまが導入を希望する産業機械や通信機器、事業用車両などの機械設備を、お客さまに代わって購入するファイナンス・リース等のサービスを提供しております。

リースを活用することで設備導入にかかる費用の平準化、納税業務や償却業務にかかる事務の省力化、陳腐化リスクに対する対応など、お客さまのニーズに応じた支援を行っております。

### 京都キャピタルパートナーズ

お客さまのご事業への投資を通じて、伴走型の支援を行い、企業価値を高めることで、地域社会の発展に貢献してまいります。

- 資本政策・資金調達等の計画立案をはじめ株式公開に至るまで支援いたします。
- 後継者不在などの事業承継課題を有する企業に対し、ファンドを通じて、円滑な事業承継の実現に向けてサポートいたします。

### 京都M&Aアドバイザー

M&A支援を通じて、地域のあらゆる企業や事業経営者さまの経営課題の解決や経営戦略の実現による持続的な成長に取り組んでまいります。

地域金融M&A会社として、地域とお客さまの想いに寄り添い、お客さまのニーズに応じて外部の士業等専門家や提携先のネットワークを活用し、最適な方法でサポートいたします。

### 京都総研コンサルティング

企業と地域の「ありたい姿」をともに実現する  
さまざまなサービスおよび情報を提供しております。

#### コンサルティングサービス

経営戦略、SDGs、事業承継、人材マネジメント、IT・DX、海外など、お客さまのニーズに合った最適なソリューションを提供しております。

#### 経済情報

経済・産業・金融・企業に関する調査研究を行い、京都総研コンサルティングのオリジナル経済レポートを随時発信しております。

#### KPA会員サービス

「京銀プレジデントアソシエーション(KPA)」会員事業を運営し、企業経営者さまに求められる価値ある経営情報やビジネス情報を提供しております。

### 鳥丸商事

“地域の発展に貢献したい”、“地元企業さまを応援したい”という想いから、2022年にオンラインショップ「ことよりモール」の運営を始めました。「ことよりモール」では、地域の逸品やことより限定商品など、様々な商品を取り揃えており、地域の魅力を発信し、地域活性化に貢献することを目指しています。鳥丸商事では、「ことよりモール」を通じて、お客さまの商品の認知度向上や売上増加をサポートし、事業の成長を支援いたします。

### 京都クレジットサービス・京銀カードサービス

VISA Mastercard JCB などを取り扱っており、お客さまの事業規模に応じた法人向けのクレジットカードご導入による経理業務の効率化などのソリューションを提供しております。また、加盟店においては、クレジットカード決済、各種電子マネーやコード決済のご導入などもサポートし、お客さまの商品・サービスの販売促進や経営の効率化などのご支援を行っております。

- 事業者さまの抱える課題に寄り添い、精算業務の負荷軽減、経費削減に向けた法人向けソリューションをご提供いたします。
- 事業者さまが各ブランドと契約する必要はなく、「京都クレジットサービス」「京銀カードサービス」の2社一括で加盟契約が可能です。「据え置き型・モバイル型」「タッチ決済」「バーコード決済」対応など、一度に幅広い決済サービスがご利用いただけます。

### 京銀証券

事業者さま、経営者さまのさまざまな運用ニーズにお応えいたします。

事業者さまには、各社のリスク許容度に応じたオーダーメイドのご提案を通じて、資産活用のお手伝いをいたします。また、金融リテラシーの向上を目的とした企業内セミナーなどもご相談を承っております。

経営者さまには、ご意向を丁寧にお伺いし、最適なポートフォリオのご提案を通じて資産運用をサポートいたします。


●法律・税務・会計等に関しては、お客さまのご判断により、必要に応じて弁護士、税理士、公認会計士等の専門家にご相談ください。  
●各種商品・サービスにつきましては、当行所定の審査や手数料、外部専門機関のご契約費用が必要な場合がございます。

# 総合ソリューションのご案内

Comprehensive Solutions Guide



 京都フィナンシャルグループ

 京都銀行

## ライフステージに応じた事業・経営戦略の実行をサポートします

### 創業・ベンチャー

- 創業に必要な事業計画の策定支援や公的な補助金情報等が欲しい。
- ステージに応じた資金調達を行いたい。

「京銀活き活きベンチャー支援ネットワーク」参加機関と連携し、さまざまな情報提供やビジネスモデルの構築をサポートいたします。ベンチャーファンドからの投資による成長資金をサポートいたします。

### 事業承継

- 親族や従業員に分散している株式を集約したい。
- 円滑な事業承継に向けて、株式の承継方法を知りたい。
- 個人資産の大半が自社株式・事業用不動産であり、相続税の納税や平等な遺産分割ができるか心配している。

事業承継の専門スタッフが後継者への承継方法について最適なプランをご提案いたします。持株会社への移行など、資本戦略の立案・実行についてサポートいたします。

## 事業の成長を加速させるための最適なサービスをご提案します

### ビジネスマッチング

- 同業者や他業種の事業者、ベンチャー企業との有効な提携を考えたい。
- 事業拡大のため、他社に自社の製品やサービス、技術売り込みたい。

当社グループの広域店舗ネットワークを活用して、ご希望にあったお取引先をご紹介します。幅広い調達ニーズを有するバイヤー企業を招聘した個別商談会や、首都圏での販路開拓を目的としたイベント型商談会等を積極的に開催しております。

### 海外ビジネス

- 進出候補地の投資環境や各種法規制に関する情報が欲しい。
- 貿易実務や外為取引に関するアドバイスが欲しい。
- 海外での販売先・調達先を開拓したい。
- 為替リスクをヘッジしたい。

海外駐在員事務所や、業務提携機関などのネットワークを活用して、海外ビジネス・外国為替取引を多方面でサポートいたします。

### M&A・事業承継ファンド

- 既存事業を強化したい。新たな事業の柱を作りたい。
- 後継者がいない。後継者候補に不安を感じている。
- ノンコア事業・ノンコア子会社を切り離したい。
- 外部資本との連携により、会社の成長を目指したい。

M&Aの専門スタッフが、お客さまのニーズに応じて外部の土業等専門家や提携先のネットワークを活用し、最適な方法でサポートいたします。



お客さまの**企業価値を高めるための**

# トータルサポート



### IT・DX

- 勤怠管理や人事労務、経費精算などの効率化を図りたい。
- 業務が紙や手作業などアナログなままになっていたり、属人化してしまっている。
- 営業活動の可視化や顧客情報の一元化などを通じて、営業活動の変革・効率化を進めたい。

守り（業務効率化）と攻め（営業効率化）に繋がるDXツールのご提案およびDXツール定着をサポートいたします。

## 多様な社会課題に対するソリューションをご提案します

### SDGs・脱炭素

- 持続可能な発展に向け、優先的に取り組むべき重要課題を整理したい。
- 自社のSDGsに関する取組を、社内外に発信したい。
- 「選ばれるサプライヤー」となるため、温室効果ガス排出量を把握・削減したい。

お客さまのサステナビリティ経営の導入や脱炭素の取組をサポートいたします。

### 人材関連

- 自社の事業発展に必要な中核人材を採用したい。
- スキルや技術を保有する専門人材・副業人材を活用したい。
- 人材の定着に向けて、人事制度の導入・見直しを行いたい。
- 退職金・企業年金制度を構築し、従業員に対する福利厚生を充実させたい。

人材紹介から人材マネジメント、福利厚生の充実など、人材に関わるさまざまなご相談にお応えします。

## 目的に合った最適な金融サービスをご提案します

### ご資金の調達

- 設備投資を考えており、最適な資金調達方法を相談したい。
- サステナブルファイナンスによる調達を通じて地域社会に貢献したい。
- 借入金の口数が増えすぎて困っている。

通常のローンの他、シンジケート・ローンや、私募債の発行、リースなど多様な資金調達方法をご提案いたします。現在のお客さまの業績・財務内容、また将来を見据えた最適な資金調達スキームをご提案いたします。

### ご資金の運用

- 法人の運用手法について相談したい。
- 為替・金利・株式等の相場の見直しについて聞きたい。
- 外貨の保有により、通貨リスクのヘッジを検討したい。

京都銀行の資産運用専任スタッフや、本部の専門スタッフ、京銀証券が一体となり、お客さまごとに最適な運用商品をご提案いたします。

### リスクマネジメント

- BCP（事業継続計画）を策定し、自然災害など、不測の事態に備えたい。
- 経営環境のさまざまな変化に応じ、保険によってカバーできる対策を検討したい。

有事における事業資産の損害を最小限にとどめ、事業の継続・早期復旧を可能とするため、さまざまな商品、支援策をご提案いたします。お客さまのニーズに応じた最適な保険商品をご提案するため、保険代理店をご紹介します。

### 経営力向上

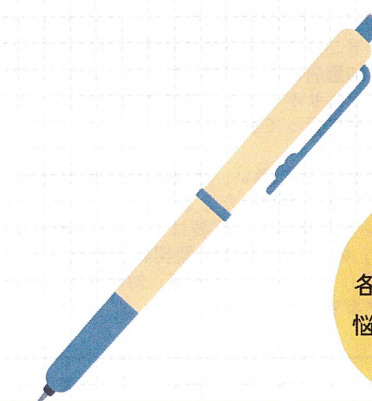
- 中期経営計画を策定し、会社の方向性やビジョンを明確にしたい。
- 抱えている経営課題に対して、どのように解決すれば良いかわからない。
- 専門的な知識や経験を有している第三者に客観的なアドバイスをしてほしい。

お客さまの「良き伴走者」となり、客観的な視点から解決策をご提案いたします。

### 資金管理の効率化

- 効率的に資金管理を行いたい。
- 複数の金融機関口座をひとつのシステムでまとめて管理し会社の資金繰りの状況が見える化したい。
- キャッシュレス決済の導入にあたり、幅広い国際ブランド・決済サービスを導入したい。

さまざまな金融ソリューションやビジネスに役立つ情報をワンストップでご提供いたします。VISA Mastercard JCB American Express ダイナースクラブなど多様な決済サービスをご利用いただけます。



Check!  
当てはまる各項目に✓を入れて、悩みや課題を明確化!